

# 第1回 リフォーム会社向け 営業集客力強化研修

## 開講のご案内

競合店も数多く、競争が激しいリフォーム業界。中でもきちんと売り上げを継続して上げ続けている会社は確実に存在しています。本研修では、Web、対人、新規、反響など、リフォーム業界でのありとあらゆる営業・集客ノウハウをみっちりとレクチャー。売り上げ低迷やWebサイトの運営などに悩めるリフォーム会社の皆様、是非ご参加ください。

### 【開催概要】

| 第1回 リフォーム会社向け 営業集客力強化研修 |                                  |                                  |
|-------------------------|----------------------------------|----------------------------------|
| 講師                      | 【1日目】株式会社JACOF 渡辺 秀二講師           |                                  |
|                         | 【2日目】国城コンサルティング株式会社 国城 辰彦講師      |                                  |
| 受講料                     | 1名：¥300,000（税別）                  |                                  |
|                         | 1日目                              | 2日目                              |
| 研修実施日時                  | 平成30年8月27日（月） 12:30~17:30        | 平成30年8月28日（火） 12:30~17:30        |
| 研修会場                    | 一宮商工会議所 403会議室<br>愛知県一宮市栄四丁目6番8号 | 一宮商工会議所 403会議室<br>愛知県一宮市栄四丁目6番8号 |

※カリキュラムの詳細に関しましては別紙タイムスケジュールをご参照ください。

### 【本研修のポイント】

- ・リフォーム業界における、顧客分類別、階層別、シーン別、媒体別などのありとあらゆる営業手法を徹底レクチャー。2日間で全ての営業手法が学べます。
  - ・フェーズごとに伴う事務作業や、成約に結び付けるための見積もりの作成方法なども研修いたしますので、営業事務の方などにも効果的です。
  - ・Webサイトを活用した集客手法も基礎からしっかりお伝えします。
- 今までWebサイトの運営に携わってこなかった方でも、すぐに主力メンバーに加われるように、スキルアップをお手伝いいたします。

### ▼このような方は、ぜひご参加下さい。

- ・最近売り上げが伸び悩んでいるけれど、何が原因か分からない。
- ・競合他社との差別化を図りたい。
- ・リフォーム業界の営業について1から勉強したい。
- ・リフォーム業界で集客できるWebサイトを作りたい、運営したい。

### ▼対象助成金のご利用について

本研修は人材開発支援助成金の特定訓練コース内若年人材育成訓練と一般訓練コース要件に適合するよう企画開催するものです。ご利用につきましては、一般社団法人日本社員教育高度化機構 研修運営事務局（info@jee-a.or.jp）までご相談ください。追って必要書類のご案内をお送りいたします。

### ▼お申込みについて

別紙の受講申込書をご記入のうえ、一般社団法人日本社員教育高度化機構 研修運営事務局までFAX、もしくはメールにてお申込み下さい。